

Webinar „Verkaufstipps für PraktikerInnen“
Gratis-Event für Mitgliedsbanken der
VertriebsleiterInnen-Plattform



WEBINAR - Verkaufstipps für PraktikerInnen

Bezeichnung:	Verkaufstipps für PraktikerInnen
Ziel(e):	Verkaufstipps/Praxistipps für BeraterInnen
Zielgruppe:	<ul style="list-style-type: none">• PrivatkundenberaterInnen• FirmenkundenberaterInnen
Inhalte:	<ul style="list-style-type: none">• Ich und Du - deine Haltung entscheidet• Bedarfsorientiertes Verkaufen• Werteorientierte Analyse• Werteorientierte Argumentation• Abschlusstechniken• Praxistipps für den Verkauf• Fragen/Anliegen der TeilnehmerInnen <p>Selbstverständlich gehen wir sehr gerne auf individuelle Fragen und Anliegen ein.</p>
Abhaltung:	Digital - MS-Teams
Moderation/Leitung:	Ingo Meyerbeck
Honorar:	Honorarfrei für alle Mitgliedsbanken der VertriebleiterInnen-Plattform
Datum/Uhrzeit:	19.11.2026 von 09:00 – 12:00 Uhr
Anmeldefrist:	Bitte um Anmeldung über die Online-Plattform – siehe Veranstaltungen/Webinare – bis spätestens 10.11.2026
Anmerkungen:	<ul style="list-style-type: none">• Bitte kopieren Sie die Einladung zur MS-Teams-Besprechung (Online-Plattform/Veranstaltungen/Webinare) und leiten diese komplett an alle von Ihnen angemeldeten TeilnehmerInnen bankintern weiter!• Bitte melden Sie alle TeilnehmerInnen Ihres Hauses namentlich über die Online-Plattform an!

